



Banda Beads...

te koop in de bibliotheek van Munstergeleen bij 'biebjuf' Ans.

4

Vrijwilligers gezocht

Help in Uganda mee aan de realisatie van projecten die mensen uitzicht bieden op een betere toekomst. Mail naar informatie@kidogo.org voor meer info.

Van de voorzitter **Op weg naar 2011**

In het decembernummer van het magazine IS (Internationale Samenwerking) staat een interview met Marleen Zielhorst. Marleen vertelt over haar periode in Banda Kampala, waar ze met groepen vrouwen projecten uitvoerde. Haar werk werd gesteund via Kidogo. Wat opvalt aan haar verhaal is dat zij het belang aangeeft van persoonlijke aanwezigheid ("met de voeten in de klei") en de directe vrouwensband met de mensen die hun eigen ontwikkeling ter hand nemen.

Die persoonlijke aanwezigheid en directe band was zeer belangrijk voor het welslagen van de projecten. Dit sluit precies aan op de doelstellingen van Kidogo: wij ondersteunen vrijwilligers die ter plaatse, samen met de mensen werken aan een betere toekomst. De sleutelrol wordt gespeeld door de vrijwilliger ter plaatse, die verantwoording aflegt aan de mensen die hen met geld ondersteunen. Kidogo is het vehikel voor de geldstroom en voor de uitwisseling van advies en verantwoording.

Helaas is het inmiddels enige tijd geleden dat er een vrijwilliger vanuit Nederland actief is voor Kidogo. Projecten zijn voortgezet met de lokale vrijwilligers, zoals Chris en Halima. Hun rapportage van de voortzetting van de microkrediet- en trainingsprogramma's vindt u in deze Kidogo Post.

[Lees verder →](#)

Op werkbezoek in Banda, Kampala

Eind november vlogen John en Riny voor een korte trip naar Kampala. Natuurlijk om op bezoek te gaan bij hun dochter Edith en haar man Reinier, maar zeker ook om met eigen ogen te zien hoe het met enkele van onze projecten gaat.

In Kampala zijn John en Riny meerdere keren naar de sloppenwijk Banda gegaan en hebben daar onder andere gesproken met mensen die deel hebben genomen aan het microkredietprogramma en aan trainingen om hun business skills te verbeteren.

Lees de interviews met Augustine Magembe (foto hiernaast) en anderen op pagina 2.



Stichting Kidogo wenst u gezellige kerstdagen en een goed en gezond 2011 met kansen voor iedereen!

Vervolg Van de voorzitter

Edith Muijsers, onze vrijwilligster van het eerste uur die al zes jaar in Uganda woont, heeft de contacten met deze mensen onderhouden en John en Riny Muijsers hebben polshoogte genomen, waarvan John in deze Post verslag doet. Voor de afwikkeling van lopende projecten kunnen we op de lokale mensen vertrouwen. Uiteindelijk gaat het ons om de duurzaamheid van de geboden oplossingen. Deze blijkt uit de individuele verhalen van de deelnemers aan projecten.

Nieuwe projecten worden echter alleen gestart door nieuwe Kidogo-vrijwilligers ter plaatse. De persoonlijke, individuele benadering van ontwikkelings-samenwerking staat centraal bij Kidogo. Zonder de vrijwilliger vanuit Nederland zal Kidogo haar doelstellingen in de toekomst niet meer kunnen bereiken. Daarom wil ik hier graag een oproep doen aan mensen die, door hun eigen achterban via Kidogo ondersteund en gevolgd, een project willen voeren in Uganda. Een ervaring die, zoals in het interview met Marleen in IS magazine is te lezen, zeer waardevol kan zijn voor een verdere carrière.

Robin Hooghiemstra

Microkrediet en businessstraining Op werkbezoek in Banda

Als je door Uganda rijdt, lijkt het wel alsof de kanten van de weg uit één grote markt bestaan. Ook in Banda, één van de grotere sloppenwijken van Kampala, lijkt iedereen wel een eigen handeltje te hebben. Marleen Zielhorst, onze toenmalige Kidogo vrijwilligster zag mogelijkheden om de levensstandaard van de mensen te verbeteren. De mensen hebben wel ideeën, maar het ontbreekt hen veelal aan de middelen om die ideeën om te zetten in werkelijkheid.

Dat inzicht had ook Joëlle Solinger, een andere ex-Kidogo vrijwilligster die met vrouwengroepen werkte in Jinja, zo'n 80 kilometer van Kampala. Joëlle: *"Sommige mensen hebben een prachtig plan voor een uitbreiding van hun huidige handeltje. Anderen hebben zo weinig te makken, dat ze niet durven en kunnen nadenken over hoe ze hun levensstandaard zouden kunnen verbeteren. Waarom zou je dromen of ambities hebben, als er gewoon geen geld (kapitaal) is om het uit te voeren?"*

Waar Joëlle in Jinja ook al gestart was met het opzetten van een systeem van microkredieten, besloot Marleen om te onderzoeken of een dergelijk systeem in Banda bestaansrecht zou hebben. Dit volgens de principes van Stichting Kidogo die participatieve besluitvorming voorstaat. Marleen: *"Om met vrouwen in Banda te kunnen werken en te kunnen bijdragen aan het verbeteren van hun leefsituatie moet je initiatieven ondersteunen die uit henzelf komen"*. Na een reeks interviews met tientallen mensen werd het idee geboren om met een groep vrouwen te gaan samenwerken in een 'revolving fund', waarbij vrouwen kleine leningen (microkredieten) kunnen krijgen, waarmee investeringen kunnen worden gedaan. Met de winst die dit oplevert, kunnen de leningen op termijn worden terugbetaald waarmee dan weer andere mensen een lening kunnen krijgen.

Inmiddels is dit project goed van de grond gekomen en zijn tientallen mensen in staat gesteld om hun bedrijfje verder uit te bouwen. Maar liefst 430 mensen doen inmiddels mee aan het microkrediet programma. Over het algemeen

worden de leningen ook prompt terugbetaald. Wanneer de bedrijfjes van de grond komen en beginnen te bloeien, blijkt er echter na enige tijd een grote behoefte te ontstaan aan additionele vaardigheden om je business ook efficiënt te kunnen runnen.

Zo constateert Nusulah, een van de deelnemers, dat haar winkeltje met frisdrank en vers gezette thee beter loopt nadat ze van haar lening een koelkast en een paar thermosflessen heeft kunnen aanschaffen. Toch zou alles nog beter kunnen als ze maar wist hoe ze haar inkomsten en uitgaven in een eenvoudig boekhoudsysteem zou kunnen vastleggen.



Veel belangstelling voor training 'business skills'

[Lees verder →](#)

Vervolg **Microkrediet en businessstraining**

Florence probeert een levensmiddelen winkeltje in de lucht te houden, maar heeft wel wat problemen met zaken als voorraadbeheer en ook zij zou wel wat meer willen weten van boekhouden. Anderen zitten met de vraag: "Waar vind ik nieuwe klanten en hoe ga ik daar dan mee om?" Ook zijn mensen erachter gekomen dat je een lastige klant niet moet uitschelden wanneer hij je bijvoorbeeld uit je slaap heeft gehaald, maar dat je je moet realiseren dat deze klant vandaag misschien je boterham betaalt.

Het volgende project van Kidogo was dan ook het in contact brengen van de leiders van de gemeenschap met docenten die ook aan de University lesgeven en samen een training te ontwikkelen waar onderwerpen aan de orde komen zoals 'sales en marketing', boekhouden, 'customer service and care', enz. Inmiddels zijn een twintigtal mensen gedurende drie maanden en drie dagen per week op deze onderwerpen bijgespijkerd.

Tijdens ons bezoek aan Banda in november hebben John en Edith een paar deelnemers van deze training opgezocht en hen bevraagd hoe ze de training ervaren hebben en wat ze ervan geleerd hebben. Hieronder zijn een paar van die verhalen opgetekend.

Taxirit voor faire prijs

Augustine Magembe (zie foto op de voorpagina) heeft van z'n lening onderdelen gekocht, waarmee hij een oude bromfiets heeft opgeknapt. Hij voorziet nu in z'n levensonderhoud als boda boda driver, een soort taxi chauffeur maar dan niet met een Mercedes als vervoermiddel maar een bromfiets. Overigens is dit in Kampala veruit de snelste wijze van vervoer omdat je met je mooie Mercedes voordurend vastzit in het verkeer, terwijl de boda boda geen last heeft van deze traffic jams.

Augustine heeft van de training vooral opgepikt dat je betrouwbaar moet zijn. Hij rekent de klanten dan ook geen veel te hoge tarieven, maar werkt met faire prijzen. Ook zorgt hij dat hij zijn afspraken nakomt. De klant op het afgesproken tijdstip oppikken en op een

veilige manier (dus rustig rijden!) op de plaats van bestemming afleveren. Sinds hij deze principes hanteert merkt hij dat steeds meer mensen alleen nog maar door hem gereden willen worden. Augustine ziet z'n business groeien en hij denkt al aan uitbreiding!

Het restaurant van Tamale

Tamale heeft altijd al een restaurant gehad waar voornamelijk gekookte en geprakte banaan (matoke) op het menu stond. De opbrengst was niet veel meer dan een Euro per dag en daar is het heel moeilijk van leven, samen met je vier kinderen.



Tamale bereiken we via smalle steegjes, springend over open riolen en met de geur van latrines in de neusgaten. De keuken van het restaurant lijkt nog het meest op een wat groot uitgevallen aardappelpot en het restaurant zelf is niet meer dan een plek onder de grote boom waar de gast op een gammel bankje mag plaatsnemen. Tamale serveert een bord rijst met spinazie, bonen en cassave. Het smaakt eigenlijk

best goed en is een stuk lekkerder dan het gebruikelijke menu van matoke. Tamale vertelt dat ze erg blij is met de training die ze heeft mogen volgen want het gaat nu een stuk beter met haar bedrijf. Het blijkt moeilijk om aan te



geven welk onderdeel van de training de meeste impact heeft gehad, maar het is duidelijk dat haar zelfvertrouwen naar aanleiding van de training is toegenomen en dat ze nu in staat is om een omzet te halen van tussen de € 2,50 en € 5,- per dag. Dat is fors meer dan voorheen. Ze kan inmiddels zelfs een hulpje betalen tegen een tarief van €0,40 per dag (!) die haar helpt met het bezorgen van de lunches aan klanten in de omgeving.

Het lukt Tamale nu om van de opbrengst wat geld opzij leggen en te spaart dan ook voor een afdak zodat de klanten ook kunnen eten terwijl het regent. Normaliter valt er in de regentijd niet veel te verdienen, maar met een stukje 'forwardplanning' en bedrijfsmatig denken zal haar inkomen ongetwijfeld verder toenemen.

Afval levert geld op

Helaas troffen we Stephen Mbasira niet aan op z'n werkplek. Maar die strekt zich dan ook uit over een deel van Banda. Volgens Chris Kawesi, een van de leidende figuren van Banda, heeft Stephen van het micro-krediet een oude kruiwagen op de kop kunnen tikken. Hij heeft er een nieuwe band op gelegd en verhuurt zichzelf nu als vuilophaaldienst. De kruiwagen is hierbij zijn belangrijkste gereedschap. Stephen blijkt goed in staat om de lening in kleine porties terug te betalen en is zelfs in staat om elke dag wat geld te sparen.

[Lees verder →](#)

Vervolg Microkrediet en business training

Websites bouwen op een 2e hands pc
Stephen Ogoi heeft met hulp van een micro-krediet wat meubilair aangeschaft en een tweedehands PC. Van de training heeft hij geleerd dat klanten alleen bereid zijn om te betalen voor kwaliteit. Hij heeft dan ook een extra training gevolgd bij Easy-sites en bouwt nu op bestelling websites voor klanten, meestal kleine middenstanders in Kampala.



In z'n eigen kantoortje in Banda is het een komen en gaan van mensen die iets willen weten of leren van Stephen of die een copietje willen maken. Door de training is hij ook alerter geworden op het genereren van business en nu geeft hij tegen betaling zelf ook les in PC-gebruik. Bij het afscheid laat Stephen ons trots zijn schrift zien waar hij keurig zijn inkomsten en uitgaven noteert, zoals hij dat bij de training heeft geleerd. "Zo zie ik wat ik overhoud en dat maakt het makkelijker om mijn lening af te betalen". Opvallend is wel dat een computertrainer hiervoor niet Excel gebruikt, maar een 'ouderwets' schrift. Belangrijkste is echter dat de training zichtbaar tot resultaat leidt.

Lees op pag 5 nog meer verhalen →

Banda Beads!

Ans Wauben-Muijers, tante van Edith, werkt al 40 jaar als 'biebjuf' bij de bibliotheek in Munstergeleen. Ans stelt al enige tijd handgemaakte kralen uit Banda tentoon wat leidt tot enthousiaste reacties.



"Ik krijg veel reacties van leners over mijn kralensnoeren die ik van Edith cadeau heb gekregen en elke dag op de bieb draag. Ook van mijn dochter Ivonne, die in 2009 bij Edith in Kampala op bezoek was, kreeg ik enkele mooie exemplaren cadeau. Ivonne bezocht de BIDWA organisatie in Banda, Kampala en zag de vrouwen aan het werk.



Door de vragen en bewondering van mijn leners kreeg ik het idee om kralen tentoon te stellen en te verkopen in de bibliotheek. Ivonne had mooie foto's gemaakt van Afrika en van het maken van de kralen. Deze foto's staan op een laptop die ik ook in de bieb bij de kralen heb gezet zodat men kan zien hoe een en ander in zijn werk gaat. Mijn lezers waren zo enthousiast dat de eerste zending van kralen die Edith afgelopen zomer meebracht heel gauw was uitverkocht. We moesten een nabestelling doen. Ook moesten voor sommige 'klanten' bijpassende oorbellen en armbandjes geleverd worden....



Mijn broer John en Riny zijn recent in Uganda op bezoek geweest bij hun dochter Edith. Samen bespraken ze de nabestelling met Pamela die vervolgens zo'n twintig vrouwen aan het werk zette om deze binnen één week klaar te maken, wat maar net op het nippertje lukte.



Tijdens het bezoek van John en Riny kreeg Pamela ook nog de winst uit de vorige verkoop, iets waar ze niet op gerekend had. "De kralen waren toch al betaald?" Ja, maar op de bieb hebben we er nog een kleine winstmarge bovenop gezet. Namens alle vrouwen van BIDWA moet ik de kopers dan ook hartelijk bedanken!

Op de terugreis namen Riny en John de nieuwe zending weer mee en die wordt nu weer volop verkocht. De lezers van de bieb waren maar wat blij met de nieuwe levering, sommigen hadden al verscheidene keren geïnformeerd waar de nabestelde kralen toch bleven!

Het spreekt mijn vrouwelijke lezers zeer aan dat de opbrengst in zijn geheel naar de vrouwen van Banda gaat, die zo in hun onderhoud kunnen voorzien. Vrouwen voor vrouwen. Iedereen blij! Zo simpel kan het zijn. En ik vind het fijn op deze manier een steentje te kunnen bijdragen."

De positieve effecten van Microkrediet en training

Zoals u eerder in deze post heeft kunnen lezen, heeft het microkredietprogramma in Banda en de aanvullende business trainingen een positief effect op de lokale ondernemers. Hier volgen nog enkele voorbeelden hoe een kleine lening en een beetje onderwijs een wereld van verschil maken voor het leven van mensen in een sloppenwijk. De voorbeelden zijn geschreven door Chris en Halima. Zij hebben met financiële steun van Kidogo de trainingen georganiseerd en rapporteren door middel van onder andere onderstaande berichten aan ons terug welk resultaat geboekt wordt. Overigens wordt er ook al een nieuwe training voorbereid voor nog meer mensen!

Nassiwa Nusulah, aged 45, married with 4 dependants and went to school up to primary seven. Nassiwa is operating a small restaurant she started in 1997 and used to make an average daily sales of USH 40,000 (€13).

After the training she has improved in both bookkeeping and other business skills like customer care where she had a big problem and would only make little profits. Now she is able to do her daily sales and handling of her clients well hence making good profits from her sales. She has also bought a fridge and flasks to make sure that the drinks she sells are cold and hot respectively as requested by her clients.

Nabuduwa Madinah, aged 45, married with 8 dependants with an educational background level of primary seven, has a grocery that deals in snacks and tea which she started in 2007. She used to make an average daily turnover of USH 20,000 (€ 6,50)

After the training she can now make her records well in addition to making more daily savings and as a result she has managed to pay back well her loan and even boosted her business stock plus easily paying school fees of her children and the monthly house rent.

Ndenye Susan, aged 50 and a widow with over 10 dependants and a primary school teacher. She operates a sewing machine after classes and had an average monthly income of USH 200,000 (€ 65). She also participated in the training

All types of fresh drinks and airtime for mobile phones where she has hired a young girl to operate. She does a lot of monitoring most especially with the daily records and does a lot of savings on a daily basis from which she wants to boost her stock as she has gained a lot of entrepreneur skills from the training.

Bamwirire Brain, aged 25, a young man who still attends a vocational training school. He operates a secretarial bureau started in 2008 which had average daily sales of USH 25,000 (€ 8,10).

After the training he has been able to access a loan from which he bought two more computers and a printer plus a fridge which he uses to sell all types of fresh drinks. He now has a big number of clients as he has acquired more equipment. He does book keeping for his transactions and he is now able to track the trend of his business after the training.

Ogwal Stephen, aged 30, a young man and a university graduate. He has a secretarial bureau that he started in 2004 with average sales of USG 40.000 (€ 13) using one computer and a printer to do business. After the training he has learnt saving skills and has managed to purchase more computers and another printer plus a scanner and can now do more work for more clients hence generating more income. He has also accessed a loan which he is serving well.

Nabawanuka Rose, aged 35 and mother with four dependants, having studied up to senior four operates a business of making snacks. She started this in 2000 and used to make daily sales of USG 50,000 (€ 16,25).

After attending the training, she does booking on a regular basis, has accessed a loan and expanded the capital in that she produces a lot of snacks for a lot of orders from schools and canteens around hence generating more sales and paying back her loan well. She has also learnt how to handle her clients and this has helped her to get more in return.

Financieel terugblik

2009

Als gevolg van een onregelmatige verschijning van de Kidogo Post heeft u nog geen financieel terugblik gehad op 2009. U krijgt dit terugblik hieronder alsnog, zodat u kunt zien dat uw geld daadwerkelijk bij projecten en/of vrijwilligers in ontwikkelingslanden terecht komt. Ook geven wij alvast een update over het financiële jaar 2010.

Wij zijn er trots op dat we kunnen melden dat in 2009 bijna 96% (2008: 98%) van onze totale uitgaven betrekking had op de directe ondersteuning van projecten en vrijwilligers. De lichte daling ten opzichte van 2008 was het gevolg van de aangevraagde en verkregen ANBI-status. Om deze status te verkrijgen was het nodig enkele wijzigingen in onze statuten door te voeren. Deze statutenwijziging heeft eenmalig tot hogere kosten geleid. Wij blijven ons best doen om de kosten zo laag mogelijk te houden. Dit is mogelijk doordat het bestuur zich op vrijwillige basis inzet en de meeste kosten die betrekking hebben op de stichting voor eigen rekening neemt. Hierbij gaat het o.a. om de kosten van bestuursvergaderingen, reiskosten en kantoorbenodigdheden.

In 2009 was Joëlle de enige vrijwilliger die wij ondersteund hebben. Joëlle heeft in 2009 bijna € 11.280 aan donaties ingezameld. Daarnaast is uit overige donaties € 1.350 ontvangen. Vermeldenswaardig hierbij is dat het grootste deel van deze overige donaties vorig jaar zijn gedaan op het 25-jarig huwelijksfeest van Lot & Willem Duijnsteet. In plaats van cadeaus hebben Lot & Willem hun gasten gevraagd een donatie aan Kidogo te doen. Een erg mooi initiatief, waar wij zeer dankbaar voor zijn. Een deel hiervan is begin 2010 besteed aan een 'business skills' training voor vrouwen die lid zijn van de Banda Cooperative Savings & Credit Society. Hierover leest u elders in deze Kidogo Post meer.

Zoals vooraf is afgesproken met Joëlle en haar 'achterban' hebben wij vorig jaar een groot deel van de donaties

[Lees verder →](#)

Vervolg Financieel terugblik

Voor Joëlle (€ 7.470) besteed aan directe ondersteuning in haar levensonderhoud. Joëlle heeft een maandelijkse tegemoetkoming in haar onkosten ontvangen. Daarnaast heeft Joëlle € 1.800 besteed aan projecten en heeft Marleen, die eind 2008 haar werkzaamheden in Oeganda heeft afgerond, het restant van haar donaties ad € 58 een goede bestemming gegeven. Hieronder volgt een overzicht van de projecten waaraan het geld is besteed:

In 2009 is € 1.858 besteed aan de volgende projecten:

- *Fotoboek en folders (Marleen)*
€ 58 – ten behoeve van de promotie van het mandenproject dat Marleen mede opgezet heeft
- *Lend-a-Hand (Joëlle)*
€ 1.250 – ten behoeve van het verbeteren van de duurzaamheid van het Lend-a-Hand microkredietprogramma dat onderdeel uitmaakt van het Women Empowerment Program
- *Diverse projecten in het kader van het Lend-a-Hand microkredietprogramma; de vrouwen die ondersteuning krijgen zijn allen lid van het Women Empowerment Program (Joëlle)*
€ 50 – Nakayima Hasifa – kapitaal om haar handel in suikerriet uit te breiden met de verkoop van groenten
€ 140 – Kirabira Mary – startkapitaal voor een boot en visvergunning om een vishandel te starten. Met de opbrengsten kan Mary het schoolgeld voor haar kinderen betalen en helpt ze tevens 2 vissers aan een inkomen
€ 160 – Jane's Man's Clothes – startkapitaal voor de financiering van een voorraad overhemden en de huur van een marktkraam om de kledinghandel van Jane van de grond te krijgen
€ 200 – Mary's Bookshop – startkapitaal voor een boek-/kantoorbenodigdheden-/copy-shop

In de blog van Joëlle op onze website en in voorgaande edities van de Kidogo Post heeft u over de voortgang en resultaten van deze projecten kunnen lezen.

Hieronder ziet u een overzicht van de baten, lasten en het vermogen van stichting Kidogo over 2009.

Het vermogen bestaat voor een groot deel uit geld dat door de vrijwilligers is ingezameld. Dit deel is dan ook niet vrij beschikbaar, maar is gereserveerd voor ondersteuning of projecten van die vrijwilligers.

Staat van baten en lasten	
Baten 2009	
Donaties	12.630
Rente	18
Overig	-
Totaal baten	€ 12.648
Lasten 2009	
Projecten Uganda	1.858-
Ondersteuning vrijwilligers	7.470-
Administratie- en bankkosten	395-
Totaal lasten	€ 9.723-
Saldo baten en lasten 2009	€ 2.925

Vermogensoverzicht	
Vermogen per 1-1-09	€ 2.477
Saldo baten en lasten	€ 2.925
Vermogen per 31-12-09	€ 5.402

Update 2010

Omdat wij in 2010 geen nieuwe vrijwilliger hebben kunnen ondersteunen, zijn er in 2010 slechts beperkt donaties binnengekomen. Wel heeft stichting Kidogo € 500 ontvangen van het Anton Jurgens Fonds, dat besteed zal worden aan een vervolg op het eerder genoemde training-programma. Deze training in business skills is in 2010 succesvol opgestart. Stichting Kidogo heeft dit project gesteund met € 1.200 en zal dus nogmaals € 500 bijdragen. Daarnaast had Joëlle ruim € 3.400 over aan donaties. Dit bedrag is overgemaakt aan de stichting Vrienden van El Shadai, die Joëlle na terugkomst uit Uganda heeft opgericht. Deze stichting steunt het opvanghuis voor kinderen El Shadai in Jinja, waar Joëlle tijdens haar verblijf in Uganda gewerkt heeft. Een compleet financieel overzicht over 2010 wordt in de volgende Kidogo Post gepresenteerd.

